

# UOB Buana Pasarkan Produk Prudential

BANK UOB Buana menjalin kerja sama dengan Prudential Indonesia untuk pemasaran *bancassurance* melalui jaringan UOB Buana.

Presiden Direktur UOB Buana Armand B Arif, di Jakarta, kemarin, mengatakan kerja sama itu akan dilanjutkan dengan membuat produk Prudential, khususnya untuk produk unitlink.

"Kerja sama ini diibaratkan perkawinan dua perusahaan dan mempunyai jangka waktu lama dan berlangsung untuk 12 tahun ke depan," katanya.

Kerja sama berjangka wak-

tu 12 tahun itu merupakan bagian dari perjanjian antara Prudential Corporation Asia dan United Overseas Bank (UOB) yang telah diumumkan di Singapura pada 6 Januari 2010.

Kerja sama tersebut meliputi kerja sama *bancassurance* di Singapura, Thailand, dan Indonesia.

Senior Vice President Director Prudential Indonesia, William Kuan, mengatakan bagi Prudential kerja sama itu akan makin memperluas dan meningkatkan jaringan *bancassurance* di Indonesia secara signifikan dan memper-

kukuh posisinya di industri asuransi.

"Prudential Indonesia juga akan berbagi keahliannya di lingkup manajemen penjualan asuransi, pelatihan karyawan, dan dukungan bagi nasabah untuk membangun platform *bancassurance* yang kukuh bersama UOB Buana."

Untuk UOB Buana sendiri, kerja sama dengan Prudential itu akan memudahkan bank untuk lebih fokus meningkatkan kemampuan pendistribusian produk asuransi dan mempercepat pertumbuhan bisnis *bancassurance*. "Di samping juga meningkatkan

kemampuan UOB Buana untuk menyediakan produk-produk terbaiknya demi kebutuhan finansial dari para nasabah," kata Direktur Konsumer UOB Buana Suhaimin Djohan.

Dengan memasarkan produk asuransi bagi nasabahnya, pihak UOB Buana juga memiliki kesempatan untuk meraih pendapatan tambahan (*fee based income*). Pendapatan ini bisa menjadi andalan untuk menambah penerimaan di tengah semakin ketatnya persaingan di industri perbankan dalam menyalurkan kredit. (\* / Ant / E-3)